



Media Guide 2025 02

Index

はじめに

- | サービス概要
- | 支援実績
- | メディアレーダー会員について

サービス
について

- | メディアレーダーの機能や特徴
- | プラン説明

補足情報

- | 掲載規約
- | 問合せ先
- | 会社情報

メディアレーターとは

会員数 約**125,929人**
平均月間DL数 約**18,000件**
2025年1月現在



メディアレーター
MEDIARADAR

広告宣伝・広報・PRに関する
業務に従事している方における

※調査委託先：株式会社東京商工リサーチ 調査時期：2024年9月

広告業界向けプラットフォーム
利用率No.1

国内No.1*の広告業界向けプラットフォームです。

無料で資料を掲載できるので、

多くのマーケターや広告代理店の方へサービスを訴求できます。

貴社の資料をダウンロードした会員の登録情報（リード情報）がわかるので、直接営業を行うこともできます。

広告業界向けプラットフォームの中において**利用率1位***

見込み顧客獲得サービスとして**導入満足度約90%***

広告媒体やマーケティング手法の情報収集として**利用満足度91%***

※2024年9月 東京商工リサーチ・インターネットモニター調べ

調査概要：広告業界のプラットフォームに関する調査 調査委託先：株式会社東京商工リサーチ

広告主/代理店と、媒体社/マーケティング会社の互いのニーズを補いマッチングさせています。

広告主/広告代理店

ニーズ・目的

最適な出稿先を見つけたい

最新の広告・マーケティング情報を知りたい

自社のマーケティング課題を解決したい

自身の情報を登録

資料ダウンロードや動画視聴
セミナー申込



媒体社/マーケティング会社

ニーズ・目的

広告枠を売りたい

自社サービスをアピールしたい

少ないリソースで効率よく営業したい

資料や動画、セミナー情報の掲載

会員情報をリードとして取得



メディアレーダー

掲載実績

様々な広告・マーケティングサービスをお持ちの企業様など5,000社以上にご掲載いただいています。



※一部抜粋

メディアレーダーのメリット

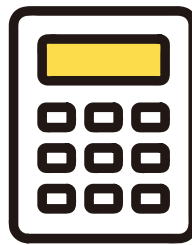
メディアレーダーを利用することで様々なメリットが得られます。



広告業界でリード獲得

会員のメイン属性はマーケターをはじめとした広告業界となっており、毎月新規会員が1,100名*ずつ増えているサービスのため、常に新しいリードが手に入ります。

※2025年1月現在



予算に合わせて運用可能

初期費用・月額費用といった固定費や掲載費用は一切かからず、掲載数の制限はございません。
リードを獲得したタイミングで料金が発生する成果報酬型の料金モデルとなっております。



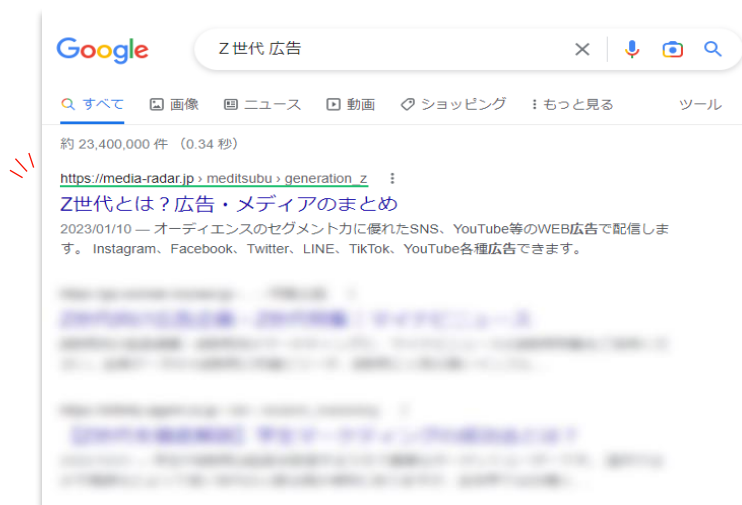
運用の即効性と手軽さ

資料のアップロードや非公開、プランの変更や運用の停止といった変更作業はリアルタイムで反映されます。事務局に依頼してから掲載までのラグに悩まされる必要もございません。

メディアレーダーのSEO実績

メディアレーダーはSEO対策に力を入れていて、ビッグワード/ロングテールキーワードの双方で、多くの検索結果で1ページ目表示や上位を獲得しています。

能動的に広告情報を収集しているホットなユーザーをSEOで集客しています。



「ターゲット＋広告」

「女性向け 広告」 「シニア向け 広告」
「ママ向け 広告」 「富裕層向け 広告」
「ファミリー向け 広告」
「Z世代 広告」

「SNS関連ワード」

「SNS広告運用代行」
「Twitter広告 運用代行」
「Instagram広告 運用代行」
「SNSキャンペーンツール」

「マーケ手法＋資料」

「SNSマーケティング 資料」
「ファンマーケティング 資料」
「コンテンツマーケティング 資料」

充実したリード獲得チャネル

メディアレーダーは資料掲載だけでなく、
セミナー情報や、動画・イベントを起点にリード獲得することもできます。



【トラミー】一般人を活用して大量投稿！
SNSを活用したクチコミプロモーション
株式会社アイズ

セミナー動画の掲載

ウェビナーの録画を掲載できます。
掲載費は無料で、視聴1件あたり
¥3,000～の成果報酬型です。資料だけでは伝えられない情報を訴求しながら、リード獲得できます。



セミナーイベントの開催

広告・マーケティング業界を対象とした大型イベントを3ヶ月に1回主催しています。
登壇費は無料で、申込1件あたり
¥1,000～の成果報酬型にて、まとまった量のリードを獲得できます。



セミナー集客のお手伝い

自社開催セミナーや共催セミナーの集客に利用できます。
掲載費は無料で、申込1件あたり
¥5,000～の成果報酬にて、貴社の集客をお手伝いいたします。

メディアレーダーの機能

メディアレーダーは、豊富な機能を追加料金なしで利用可能です。

リアルタイム通知機能



会員が資料ダウンロードやセミナー申込を行った際、リアルタイムで通知します。
メールだけでなく、SlackやChatworkのような社内コミュニケーションツールにも通知することができます。

Salesforceとの連携



CRMソフトウェア「Salesforce」と連携しているため、資料ダウンロード時に発生するリード情報を、自動的に取り込むことができます。

顧客管理機能



獲得したリード情報を一覧で管理できます。
営業履歴も残すことができ、チームで管理することが可能です。

無料開示リンクの発行



リード開示が無料になる貴社専用のリンクを発行します。
メディアレーダー上の掲載ページを、自社サイトでの問い合わせやナーチャリング施策にお使いいただけます。
会員は面倒な情報入力が必要になり、CVRの改善が期待できます。

プラン毎の掲載形式の料金について

メディアレーダーでは、無料と通常プランの2プランがございます。

資料掲載・動画掲載・セミナー掲載の3種類から、企業様にあった方法でリードを獲得いただきます。

プランによって獲得できる情報や料金が変わりますが、

いずれも初期費用や月額費用といった固定費はかからず、発生リード数に応じた**成果報酬型**です。

無料プラン

資料掲載	動画掲載	セミナー掲載
リード単価 0円	リード単価 0円	リード単価 5,000円(税別)~
提供情報 一部非公開	提供情報 一部非公開	提供情報 プランによる差なし
露出面 一部制限あり	露出面 一部制限あり	露出面 プランによる差なし

通常プラン

資料掲載	動画掲載	セミナー掲載
リード単価 4,000円(税別)~	リード単価 3,000円(税別)~	リード単価 5,000円(税別)~
提供情報 全て提供	提供情報 全て提供	提供情報 プランによる差なし
露出面 制限なし	露出面 制限なし	露出面 プランによる差なし

| 資料や動画の掲載数に制限はなく、追加費用もございません。

| 掲載内容(資料/動画/セミナー)毎に別々のプランを設定することはできません。

| いつでもプランの変更が可能です。

メディアレーダーのプランについて-資料掲載について

プラン	無料プラン	通常プラン
リード単価	0円	4,000円～(税別)
獲得できる リード情報	<ul style="list-style-type: none"> ・会員情報 企業名 担当区分/役職 業種/年商 従業員数 都道府県 ・アンケート回答 提案立場 実施確度 想定予算 想定時期 	<ul style="list-style-type: none"> ・会員情報 企業名 担当区分/役職 業種/年商 従業員数 都道府県 部署名 担当者名 電話番号 メールアドレス URL ・アンケート回答 提案立場 実施確度 想定予算 想定時期
ダウンロード発生場所	×	○
競合リード排除	×	○
御礼メール自動送信	×	○
New! 問い合わせ 獲得機能(β版)	×	○

無料プラン

- ダウンロード発生時に料金は一切かかりません。
- 一部情報が非公開の状態でリードを提供します。
- 貴社側からアプローチすることはできず、
会員からの問合せを待っていただく形でのご利用になります。

通常プラン

- ダウンロード発生毎に料金が発生する成果報酬型です。
- 設定いただいたリード単価の金額を上げると、
サイト内での掲載順が向上する可能性があります。
- 月の予算上限を設定いただけます。
上限に到達すると、一部情報が非公開の状態でリードが提供され、
サイト内の露出も制限されます。

一括ダウンロード機能について (通常プランのみ)

- 他社資料とまとめてDLされる一括DLの対象になるかどうか、
ON/OFFで設定いただけます。
- 一括DLによるリード単価は2,000円～別途設定いただけますが、
左記オプションのご利用は3,000円以上に限ります。
- 対象になると資料DL後に表示される関連性の高い資料として
レコメンドにも表示されます。

メディアレーダーのプランについて-動画掲載について

プラン	無料プラン	通常プラン
リード単価	0円	3,000円(税別)~
獲得できる リード情報	<ul style="list-style-type: none">・会員情報 業名 担当区分/役職 業種/年商 従業員数 都道府県	<ul style="list-style-type: none">・会員情報 企業名 担当区分/役職 業種/年商 従業員数 都道府県 部署名 担当者名 電話番号 メールアドレス URL

プランやリード単価の金額によって、
獲得できる情報や掲載位置に差があります。

無料プラン

- | 動画視聴時に料金は一切かかりません
- | 一部情報が非公開の状態でリードを提供します。
- | 貴社側からアプローチすることはできず、
会員からの問合せを待っていただく形でのご利用になります。

通常プラン

- | 動画視聴毎に3,000円~料金が発生する成果報酬型です。
- | 月の予算上限を設定いただけます。
上限に到達すると、一部情報が非公開の状態でリードが提供され、
サイト内の露出も制限されます。

リード単価について

通常プランでは、資料ダウンロードや動画視聴された際に発生する単価を自身で設定できます。
資料ダウンロードの場合、個別のDLによって発生した資料リード単価（以下、個別リード単価）と
一括DLによって発生した資料リード単価（以下、一括リード単価）を別々に設定いただけます。

サイト内では、リード単価とダウンロード数を加味した独自のロジックで掲載順が決定しています。
リード単価を上げると、サイト内での掲載順が向上する可能性があります。

会社	個別DLスコア	一括DLスコア	表示スコア	サイト内 掲載順位
A社	65,000	50,000	115,000	1位
B社	32,000	24,000	56,000	2位
C社	9,000	10,000	19,000	3位

▶ DLされた際に発生する単価を1,000円刻みで設定可能

個別リード単価：4,000円~15,000円/件

一括リード単価：2,000円~15,000円/件

動画リード単価：3,000円~10,000円/件

▶ 狙いたい順位やご予算に応じて適宜変更可能



▶ **株式会社ニッセン様の事例：流入するリードの質も良くなりました。**

リード単価を変更した所、リード獲得数が大幅に増加しました。

ただリード獲得数が増えただけではなく、単価変更によってメディアレーダーサイト内の資料掲載順位が上がったため、流入するリードの質も良くなりました。

ダウンロード時のアンケートステータスが「実施決定しており、サービス選定中」のリードが増加したため、商談件数自体も増えてきています。

通常プランの掲載箇所について

通常プランは、サイト内での露出面で優遇されます。下記4つの箇所で紹介・上位で表示します。

トップページ



新規でご掲載いただいた資料は「新着資料枠」で自動的にご紹介。Pickup枠でもランダムで紹介されます。また、開催日が近いセミナーも紹介いたします。※紹介に制限あり

サイト内検索



通常プランの資料は、無料プランの資料より上位に表示されます。

資料を能動的に探しているユーザーの目に留まりやすくなります。

メルマガ



毎日配信しているメールマガジンにて資料・動画・セミナーを不定期で紹介いたします。

新しくご登録いただいた一部の資料は、メルマガの新規資料枠で紹介されます。※紹介に制限あり

サイト内記事



SEOに強いサイト内記事で資料や動画をご紹介します。

貴社でSEO対策を行わずとも、メディアレーダーを介してSEO対策を行うことができます。

資料掲載では、様々な機能を追加固定費なく利用可能です。



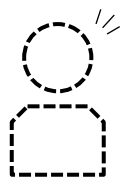
不正リード報告機能

不正情報で登録している不正リードを報告いただけます。
報告いただいた内容が正しく、条件に一致している場合は課金から除外させていただきます。



同一アカウントからの再DLを自動的に課金除外

同一アカウントからの再ダウンロード・再視聴・再申し込みは、
課金発生時から3ヶ月以内の場合、自動的に請求対象から除外いたします。*1*2



競合企業からのDLを自動的に課金除外*3

競合企業のドメインを登録する事で、自動的にリードから排除し、請求対象から除外いたします。
最大5つまで登録可能です。



自動メール送信機能*3

自社資料をダウンロードした会員に自動でメールを送信できます。
リードへのアプローチ工数の削減にご利用いただけます。



DL発生ページ情報の開示*3

獲得したリードが「どのページでDLされたのか」がご覧いただけます。
DLに至った会員のニーズの推測や、流入元の分析・最適化にご活用いただけます。

※1 資料ダウンロード、動画視聴、セミナー申込等の、利用チャネル間でのリード重複による課金除外は行っておりません。

※2 企業単位ではなく、ユーザーのアカウント単位で重複の判断をしています。

※3 2,000円で発生した一括リードには本オプションはご利用いただけません。

問い合わせ機能(β版)

見込み顧客の獲得にお困りの企業様へ！ 広告主・代理店開拓
なら「メディアレーダー」

Presented by [株式会社アイズ](#)

社会人・OL 経営者 成果報酬型広告・アフィリエイト広告 売上拡大 B to B 成果報酬



資料のダウンロードはこちら（無料）

 **資料ダウンロード (無料)**
mediaraderguide2024.pdf

 お問い合わせ（無料）
株式会社アイズ

資料更新日：2024/04/01



お問い合わせフォーム

お問い合わせの種類 *

下記より選択ください。

お問い合わせ内容

【※お問い合わせをもらうためのコツ】
 ①お問い合わせの目的を明確にする
 ②お問い合わせの背景を詳しく説明する
 ③お問い合わせの希望する結果を詳しく説明する
 ※打ち合わせ後のご質問・お問い合わせは、随時お問い合わせを頂いております。
 ※お問い合わせの件数が多い場合は、お問い合わせの件数が多い順に優先的にご返信いたします。

提案の立場 *

※自社購入/代り依頼

実施時期 *

※選択して下さい。

想定予算 *

※選択して下さい。

想定期間 *

※選択して下さい。

※ご連絡後、本ページに掲載されている資料が送られます。
 ※ご連絡後、御希望の資料が送られなかった場合は、お問い合わせの件数が多い順に優先的にご返信いたします。
 ※営業や広告出稿業務以外のお問い合わせは別途ご連絡ください。

内容を送信

会員からの問合せとリード情報を同時に獲得

会員が掲載社に対して直接問い合わせができる機能となっています。
問い合わせ種類と内容を回答し、掲載社はリード情報と共に問い合わせ情報も
獲得いただけます。

追加料金なしでお問い合わせ情報を提供

本機能によるリード情報は資料リードとして提供いたします。
そのため、資料リードと同様の料金体系で料金が発生いたします。
その際、リード単価は設定中の「個別リード単価」を参照し、
予算上限も資料ダウンロードで設定した予算を参照いたします。

通常プランで資料を公開するだけでご利用いただけます

通常プランで公開中の資料ページに「問い合わせボタン」が表示されます。
当月の利用料金が予算上限に到達している場合は、ボタンが表示されません。

※β版の提供終了時期は未定です。

会員と掲載企業を繋ぐ案件マッチング機能

プラン	無料プラン			通常プラン
案件投稿からの経過時間	24時間未満	24時間以上 48時間未満	48時間以上	なし
料金	30,000円	20,000円	15,000円	10,000円
獲得できるリード情報	・会員情報 企業名 担当区分/役職 業種/年商 従業員数 都道府県 部署名 担当者名 電話番号 メールアドレス URL			
会員側入力項目	会員の立場 商材 ターゲット 施策の目的 想定予算 想定時期 実施確度 提案期限 備考 提案を受けたい社数 (3社,5社,10社,15社)			

※成約した場合のマージンは発生いたしません。

※土日祝の時間経過はカウントしません。

※案件公開後に通常プランに変更しても、無料プランの料金形態が適用されます。

2023年4月に通常プラン限定でローンチし、10月に無料プランにも利用拡大された新機能です。

実際に広告案件を抱えている広告主や広告代理店と、掲載社様を繋げる機能となっており、確度の高い会員のリードが獲得できます。

機能概要

会員側から商材やターゲット、施策の目的や予算など、案件の詳細が投稿されると、掲載社側に通知されます。

掲載社側はその案件情報から、連絡や提案をしたいリードを先着順で開示いただけます。

ご利用の流れ

①案件登録

①会員が登録画面より案件情報を入力。

②案件公開

②弊社側で内容審査後に公開。全掲載社様に通知が飛びます。

③開示

③掲載社様は案件情報を確認いただき、管理画面より「開示する」をクリックしますとリード情報が開示されます。

④会員へ通知

④開示するとリアルタイムで案件情報を登録した会員に開示されたことが通知されます。

ご利用メリット

会員向けには「提案募集できる機能」として打ち出しており、
自分で情報収集を行う時間がない方や、新しい視点からの提案を受けたい方におすすめの機能としております。

よって、実施時期が直近の案件や、媒体提案を広く募集している案件に直接提案できます。

<p>案件ID: 464</p> <p>募集開始日時 : 2024年02月20日11:45 募集締切日時 : 2024年03月31日23:59 会員の立場 : 自社導入 商品 : 都内寿司屋 ターゲット : 外国人(韓国・台湾メイン) 施策の目的 : 当社は都内で9店舗寿司店を展開しており、インバウンド向け対策につき検討しております。現在、インバウンド施策としては口コミサイトは行っており、実際に弊社レストランに来ていただく比率が高い韓国・台湾をメインに探しています。</p> <p>興味のある媒体・広告 : 訪日インバウンド向けのオンライン施策 実施確度 : 実施検討中で、サービスを前向きに検討 想定予算 : 10万円〜50万円 想定時期 : 1〜3ヶ月以内 提案受付社数 : 15社 備考 : 4月の中旬には、施策を実行しようと考えております。</p> <p>10,000円で情報開示する</p> <p>応募状況 1 / 15</p>	<p>案件ID: 479</p> <p>募集開始日時 : 2024年01月01日18:14 会員の立場 : 代理販売 商品 : 韓国観光における現地でのサポートアプリ【日本国対応】 ターゲット : 韓国に旅行することが決まっている人 施策の目的 : 電話やチャットで韓国に来た日本人観光客にさまざまな韓国旅行の情報を提供するサービスを展開しています。スマホアプリで日本人観光客の困りごとや相談まで幅広く対応しています。上記サービスのPR手段を探しています。当社は展開する立場になりますが、広告手段としては「韓国に行く人」に対して告知できるものを前向きに検討したいです。</p> <p>興味のある媒体・広告 : 例えば、韓国ガイドブックなど「韓国に行くことが頻ね決まっている」人に自然とセグメントできるような媒体。 実施確度 : 実施検討中で、サービスを前向きに検討 想定予算 : 予算未定 想定時期 : 1〜3ヶ月以内 提案受付社数 : 5社 提案期限 : 15日以内 備考 :</p> <p>10,000円で情報開示する</p> <p>応募状況 1 / 5</p>	<p>案件ID: 494</p> <p>募集開始日時 : 2024年03月07日18:14 募集締切日時 : 2024年03月18日23:59 会員の立場 : 自社導入 商品 : 中高年向け出会い系コミュニティサイト ターゲット : 30歳以上の男女 施策の目的 : 婚活・婚活マッチングサイトの新規登録者獲得に向けて媒体を提案いただきたいです。30歳以上の男女のみが登録可能となるみ、中高年向けの媒体を希望いたします。</p> <p>興味のある媒体・広告 : アフィリエイトでも運用系でも、まずはご提案を頂けると幸いです。 実施確度 : 情報収集段階 想定予算 : 予算未定 想定時期 : 1ヶ月以内 提案受付社数 : 15社 備考 : ご提案いただくに際して特に上層などは御座いません。条件が合えばご提案頂いた媒体全てで実行可能となります。宜しくお願い致します。</p> <p>10,000円で情報開示する</p> <p>応募状況 5 / 15</p>
---	---	--

案件情報ベースでリード獲得が可能

予算や実施時期、施策目的などの情報が可視化かつ案件を抱えている状態のリードを獲得することができます。

広告主（案件登録側）



株式会社乃が美ホールディングス様

今回は案件マッチング機能を利用し、3社から広告提案をいただきました。
案件マッチング機能は非常に使いやすかったです。
また案件があれば、この機能を活用したいと思います。

掲載社（案件提案側）



株式会社TBSラジオ様

案件マッチングはすごくいい機能でとても便利です。
前提、提案を求めている人が案件を登録しているので、すぐに商談に繋がりがやすくとても効率的です。
また、案件内容が具体的に記載されているので、自社サービスとマッチした案件かその場で判断でき、選りすぐりの確度の高いリードを獲得できます。今後ももちろん、使用し続けていこうと考えています！

メディアレーダーのセミナー掲載について

プラン	プランによる違い無し
リード単価	オンライン開催 オフライン開催 5,000円(税別) or 10,000円(税別)
獲得できる リード情報	・会員情報 企業名 担当区分/役職 業種/年商 従業員数 都道府県 部署名 担当者名 電話番号 メールアドレス URL

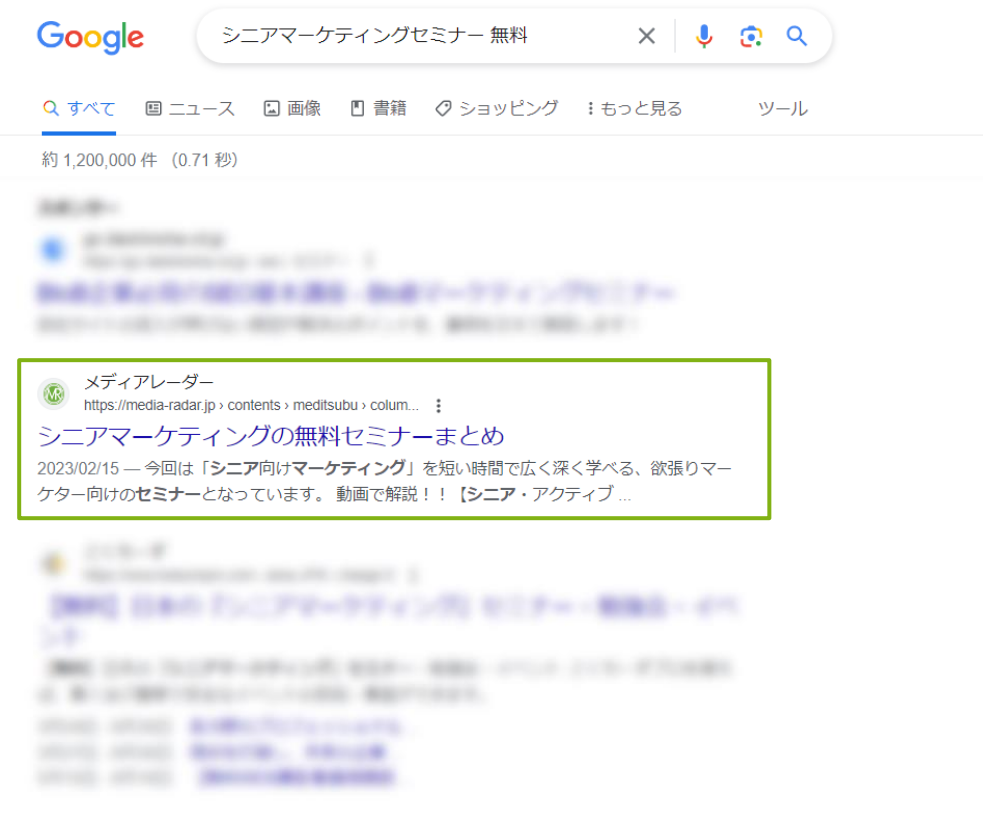
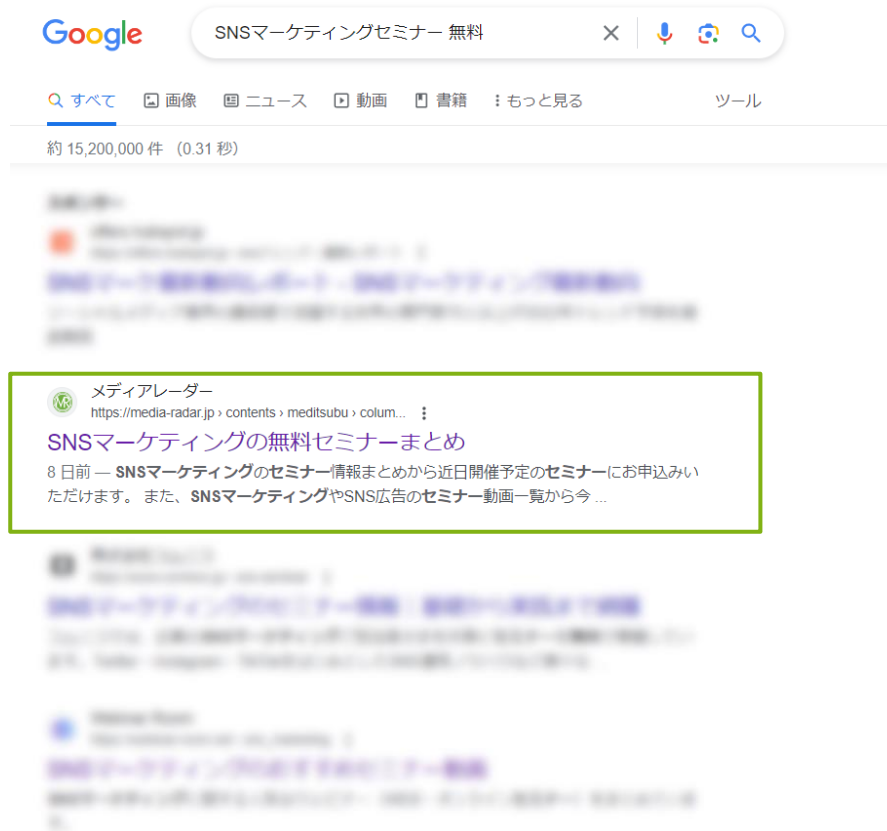
ご利用いただくプランに関わらず、ご利用いただけます。

無料プランでも料金がかかりますので、ご注意ください。

- 初期費用や固定費用は無料です。
- セミナー掲載数の制限はなく追加費用もございません。
- 貴社が掲載するセミナーの形式によって、料金が変わります。
オンライン開催の場合：5,000円(税別)/件
オフライン開催の場合：10,000円(税別)/件
- 申込み通知はリアルタイムで届きます。
- 申込み期日を設定することができ、
期日を過ぎると申込みが締め切られます。
- 申込み上限を最低1名から設定することができ、
上限に達すると申込みが締め切られます。
- 資料や動画掲載の予算上限にはカウントされません。
どちらかの予算上限に到達している場合でも、
申込みが発生すると料金が発生いたします。

オーガニックからも集客

「〇〇マーケティングセミナー」や「セミナー 無料」といった複合ワードで検索結果上位を獲得しています。



集客ページが簡単作成

必要事項を入力するだけで簡単に集客ページを作成いただけます。

リアルタイムで反映されるので**即日掲載いただけます。**

必要事項の入力



ページの公開



セミナー一覧ページへ即時反映

会員向けメルマガへの掲載

プラン・オプション機能まとめ

プランやメニューによって掲載される箇所や掲載順位が異なります。
サイト内の露出を最大化する場合は、通常プランがオススメです。

プラン内容まとめ

プラン	掲載形式	リード単価	取得できる情報	トップページ	検索結果	メルマガ掲載	サイト内記事
無料プラン	資料掲載	0円	・ 会員情報(一部非公開) ・ アンケート回答情報	×	下位	×	×
	動画掲載		・ 会員情報(一部非公開)	×		×	×
	セミナー掲載	5,000円 or 10,000円	・ 会員情報	○	開催日が近い順	○	○
通常プラン	資料掲載	4,000円 ~ 15,000円	・ 会員情報 ・ アンケート回答情報	○	上位	○	○
	動画掲載	3,000円 ~ 10,000円	・ 会員情報	○		○	○
	セミナー掲載	5,000円 or 10,000円	・ 会員情報	○	開催日が近い順	○	○

オプション機能まとめ

オプションメニュー	内容	利用条件
一括ダウンロード	一括ダウンロード専用ページに掲載されるようになり、DL後に表示されるレコメンドに掲載されるようになります。	通常プラン
問い合わせ機能(β版)	会員が掲載社に問い合わせた場合、リード情報と共に会員からの問い合わせを獲得できる機能となっています。	通常プラン
自社導入リード開示機能	会員が資料をDLする際に回答するアンケートで「代理販売」と回答したリードは開示/課金されず、「自社導入」と回答したリードのみ開示/課金します。課金発生時にはリード単価が設定金額の3倍になります。	通常プラン
自動メール送信機能	DL者に対して自動で追客メールが送信できる機能です。	通常プラン※
競合ドメイン設定機能	設定したドメインの会員からDLが発生すると自動で課金対象外になり、リード一覧からも除外される5つまで設定可能。	通常プラン※
ダウンロード発生場所情報	DLされたページの情報がわかるようになります。	通常プラン※
案件マッチング機能	会員が投稿した案件相談の内容から、1件10,000円(税別)〜で連絡先等が情報開示できます。	なし、プランによって金額変動あり
無料開示リンク	コーポレートサイトやLPに設置できる、外部から掲載している貴社コンテンツに誘導できる特殊リンクです。このリンク経由でのリード獲得はプランや予算の有無にかかわらず無料で担当者の連絡先等が情報開示されます。	なし
Salesforce連携	リード獲得すると、リアルタイムでSalesforceに自動的に情報を取り込むことが可能です。	なし
Slack・Chatwork通知連携	リード獲得すると、リアルタイムでSlack・Chatworkに自動的に通知が飛びます。	なし

※2,000円で発生した一括リードには本オプションはご利用いただけません。

管理画面ですべての基本操作が可能

登録後、資料や獲得リードを管理できるページをいつでもご利用いただけます。
管理画面上で資料の掲載や更新、プランの変更などができます。



掲載情報の管理

資料やセミナー・動画は、サイト上にリアルタイムに反映されます。
登録から公開までのタイムラグがないため、貴社のタイミングで情報掲載できます。



プランの変更

管理画面上でプランの変更や解約を行います。解約時の煩わしい連絡等は必要なく、契約期間の縛りもないため、状況に合わせて利用できます。

選択したファイルが自動的にダウンロードされます
> 請求書ダウンロード [ダウンロード](#)

リード	金額	数量	ご請求額 (税込)
2023年10月 (未確定)	2,000		
2023年9月	2,000		
2023年8月	2,000		
2023年7月	2,000		
2023年6月	2,000		
2023年5月	2,000		
2023年4月	2,000		
2023年3月	2,000		
2023年1月	2,000		
2020年12月	2,000		
2020年11月	2,000		

請求書のダウンロード

すべての請求情報を管理画面上で確認でき、請求書のPDFデータもダウンロードできます。

アカウントの作成からコンテンツの掲載まで弊社の手を通さず、全てWeb上で完結いたします。
アカウントは情報入力後に即時自動的にお渡し、資料掲載もアカウントをお作りいただいた当日中に掲載可能です。

掲載フロー

01 アカウントの作成

サイト上からプランを選択し、
登録フォームに必要事項を記入し、
利用規約をご確認ください。

02 ページの作成

アカウント登録後、
管理画面を自動的に付与いたします。
画面上からコンテンツを登録し、
ページを作成してください。

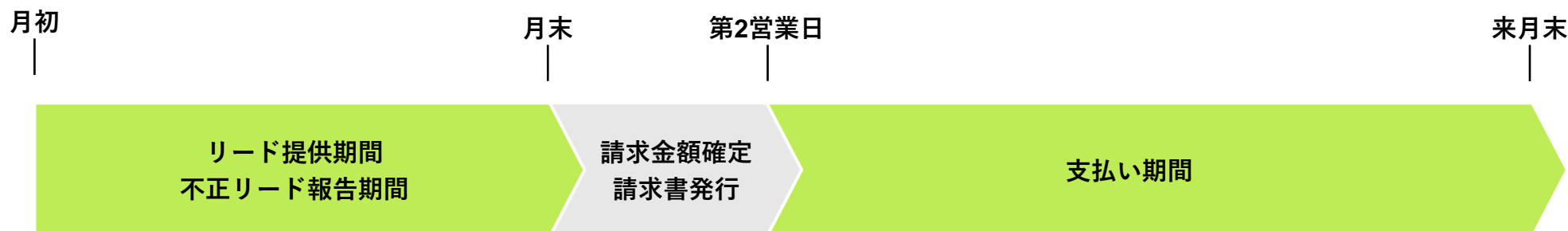
03 ページの公開

ページ作成時、
公開状態で保存いただければ
即サイト上に反映されます。

TOPページ上部にある「掲載について」か[こちら](#)からご登録いただけます。

アカウント作成から掲載まで最短当日中に行えます。

ご請求フロー



▶ 請求書発行について

- ・ 管理画面の「請求情報」からダウンロードいただけます
- ・ 月初2営業日以内に前月のご利用料金を確定し、請求書を発行します。
- ・ 登録いただいている請求先メールアドレス*に通知をお送りいたしますので、自身で請求書をダウンロードください。
- ・ 支払方法は銀行振り込みのみです。
- ・ 支払いサイトは月末締め翌月末払いです。

▶ 不正リード報告について

1. 報告したいリードの「報告する」ボタンをクリックします
 2. クリック後に表示されるウィンドウ内「不正理由」と備考欄を入力します
 3. 入力後、「報告する」ボタンをクリックします
 4. 「報告する」ボタンが「報告済」に変わったら報告完了です
- 課金対象外にできるリードは条件があるため、必ず[こちら](#)をご確認ください。

※必ず**ダウンロード発生月内**に、管理画面の資料リード欄内『報告する』ボタンよりご報告ください。

※報告月から見て前月の月末4日間（休日含む）に発生した不正リードの場合は、報告月内のリードを代替として課金除外をさせていただきます。

*請求先メールアドレスを設定しない場合はログインアドレス宛に通知します。



MR **メディアレーダー**
M E D I A R A D A R
提携企業様・導入事例

MAKE YOUR WILL COME TRUE

株式会社ウィルゲート
専務取締役COO 共同創業者 吉岡 諒様

出稿費の5.8倍にあたる820万円分を受注しました。
さらにインバウンドCRM導入でユーザーの資料DLを確実化できました。

10年以上のSEOノウハウを凝縮したツール「TACT SEO」 の機能を大公開

■ Presented by 株式会社ウィルゲート

社会人・OL 経営者 SEM (サーチエンジンマーケティング) / その他

効果測定: アクセス解析, 分析: A/Bテスト コンテンツマーケティング 売上拡大 販促促進 サイトへの集客

月額料金



資料のダウンロードはこちら (無料)

資料ダウンロード (無料)

[TACT SEO] サービス資料_202404Ver.pdf

お問い合わせ (無料)

株式会社ウィルゲート

資料更新日: 2024/06/11

TACT SEOはウィルゲートR&DのSEO研究と自社メディア運営で培ったノウハウを凝縮した徹底的に「成果」を出すことにこだわったSEOツールです。

TACT SEOをご契約いただくと、コンサルタントがSEO運用を支援します！

■こんな方におすすめ

- ・SEO施策やコンテンツ施策を内製化している
- ・特定のキーワードの上位表示が出来ずに苦戦している
- ・競合の流入キーワードを分析したい
- ・効率的に記事を作成したい
- ・作成した記事をチューニングしたい

実際の掲載ページ

▶ 掲載サービス

SEOツール「TACT SEO」

▶ 導入されていかがでしたか？

メディアレーダーへ計140万円の出稿費をかけて約**820万円**分の**受注**ができました。出稿費の5.8倍を売り上げる結果となり、費用対効果が高いと実感しています。メディアレーダー導入によって、売上のみならず様々な利益を得られました。

▶ 様々な利益とは？

1つ目は、パートナー企業の人脈を広げられたことです。

メディアレーダーを経由して今まで全く接点のなかった食品・消費財メーカーとタッチポイントを作ることができました。

2つ目は、営業効率の向上です。メディアレーダーのメルマガやコンテンツ記事によって、会員の広告代理店、マーケターに自社媒体資料が拡散されるので自ら営業する手間が省けます。

弊社主催セミナーイベント(定期開催)

マーケター向けの大型セミナーイベント

「メディアレーダーWEEK」

本セミナーイベントは複数の企業様と合同登壇もしくは単独登壇いただき、
申込者のリストを獲得できるメニューです。



参加者層：マーケター・広告主・広告代理店
(1,000名以上の申込実績あり)

料金形態： 申込者1件あたりの成果報酬
単価： 1,000円～ (税別)
上限金額あり (プランによって異なります)

2025年開催時期 (予定) 3月・6月・9月・12月

会場：オンライン (Zoom)

登壇形式：最大4社の合同登壇or貴社独占の単独登壇
オプション：アーカイブ動画の2次利用可 (一部条件あり)
○過去登壇企業様(順不同・一部抜粋・敬称略)
グーグル合同会社・楽天・マイナビ 朝日放送テレビ
TVer・NTTドコモ・モデルプレス・ミュゼプラチナム・LINE

▶ **資料請求・お問合せはこちら**

掲載基準

▶ 掲載基準について

弊社は掲載社様や掲載内容の審査を行っており、いつでも掲載を停止できます。掲載社様によっては、掲載基準を満たしていてもお断りする場合がございます。掲載を承認、もしくは拒否した内容について、弊社はその理由を説明する義務を負いません。

▶ 掲載できる資料・動画・セミナー情報

人事領域を除く、下記広告・マーケティング関連物を掲載できます。

- ・ 広告媒体資料（メディアガイド）・DSP・SSP・アドネットワーク
- ・ MAツール・CRM・風評被害対策・ネットリサーチ・調査レポート
- ・ マーケティングノウハウ・動画、Web、記事、LP制作・オウンドメディアCMS
- ・ その他広告・マーケティング領域のサービス資料

人事領域に含まれる下記カテゴリの資料は、例外として掲載できます。

- ・ 求人媒体・メディアの媒体資料
- ・ 採用に関連する各種制作サービス（Web、パンフレットなどの会社紹介資料・採用ピッチ資料など）
- ・ 採用管理システム（ATS）・採用広報・採用マーケティングに関連するサービス資料

▶ 掲載をお断りする資料・動画・セミナー情報

- ・ 人材紹介・営業代行・採用代行・アウトソーシング（RPO）
- ・ バックオフィス業務に関連するサービス
- ・ 広告・マーケティングの領域から外れると弊社が判断したもの
- ・ Yahoo!の関連ワードやサジェストの対策など、禁止されている対策
- ・ 弊社サービスと競合すると判断されるもの
- ・ セミナーの案内や集客を目的としたもの
- ・ アダルト、風俗関係のもの
- ・ 謝罪、釈明の広告
- ・ 非科学的なもので、ユーザを迷わせたり、不安を与えるおそれがあるもの
- ・ 選挙関係の広告
- ・ 宗教団体の広告
- ・ 法律の定めのない医療類似行為を行う施設
- ・ 連鎖販売取引と規定される業種・債権取立て、示談引受けなどをうたったもの
- ・ 民事再生法及び会社更生法による再生・更生手続中の事業者
- ・ 法人登録していない会社のサイト・表示内容と掲載物の内容が著しく異なるもの

▶ 動画掲載条件

AかつB、またはAかつCの条件を満たす場合に、動画をご掲載いただけます。

A：説明が口頭でなされている

B：「市場データや事例をもとに手法・戦略などのノウハウやトレンドが語られている」動画である

C：「サービス概要や事例紹介・活用方法などサービスを理解するために必要な情報が具体的に説明されている」動画である

▶ 禁止事項

- ・ **同じ資料・動画、内容が近い資料・動画の複数掲載**
- ・ **内容が同じ（もしくは近い）資料・動画の、更新版資料・動画の新規掲載**
- ・ Webページ上へのURLや問い合わせ先の記載（資料内には記載いただけます）
- ・ 未開示のリードに対して、メディアレーダーでの資料ダウンロード・動画視聴を理由とした営業行為

▶ 掲載できない表現

次のような表現は掲載できません。弊社にて修正や掲載停止措置をとる場合があります。

- ・ 誇大広告（根拠のない最大級の表現）
例）一番安い。最大のスケール等
- ・ 不当表示（故意に誤認を誘う表現）
例）最高のサービス。今が最後のチャンス。
その他根拠のない「完全」、「確実」、「絶対」など
- ・ 効果効能の約束
例）儲かる。効く。良くなるはず。ずばり解決。など
- ・ 顔文字、機種依存文字、ユーザーが不快に感じる文字、意味不明な文字、意味が不明確な広告
- ・ その他、弊社がサービス運営の妨げになると判断する表現

▶ その他

- ・ ダウンロード数、動画視聴数、セミナー申込数、資料・動画・セミナーの掲載順、メルマガの掲載、貴社の売上などは保証いたしません。
- ・ 同一ページ内に競合他社の情報が掲載される場合もございます。
- ・ 重複リードの課金対象外は会社単位ではなく、ユーザーのアカウント単位で判断されます。
- ・ サイト上では控えるよう注意書きをしておりますが、競合他社が資料をダウンロードする場合があります。
- ・ 原則、掲載社様側の都合による「資料公開/非公開の操作」や「利用プラン変更操作」の代行は請負いません
- ・ ご登録プランや各種設定は、変更手続を行わない限り、翌月も同一条件で自動継続されます。通常プランをご利用の場合、予算上限内における消化金額は毎月初めにリセットされます。

▶ 規約の変更

弊社は本基準をいつでも予告なしに変更することができるものとします。

ただし、既に成立している広告掲載契約については、当該広告掲載の申し込みを行った日（申込記載の申し込み日）における本契約の各条項が適用されるものとします。

メディアレーダーキャリア

マーケティング人材の中途採用をご検討中の企業様へ

メディアレーダーキャリア MRC CAREER 採用担当者様向け

お電話でのお問い合わせ 03-6427-6331

お問い合わせはこちら

マーケティング人材に特化した
成功報酬型採用サイト

メディアレーダー
キャリア
MRC CAREER

以下項目をご入力の上、
資料請求ボタンを押下ください。
担当者より資料をお送りいたします。

会社名

お名前

メールアドレス

電話番号

※プライバシーポリシーをお読みの上、
同意して送信してください。

資料請求（無料）

MERIT 01 初期費用 0円

求人掲載や求職者による
応募はすべて無料。
採用決定時の成功報酬のみ
※入社時のみ、理論年収×25%の
採用決定手数料が発生します。

MERIT 02 「広告代理店の営業」
「事業会社のマーケター」etc.
現場即戦力人材とマッチング

事前登録特典
初回採用時の手数料
25% 20%
(例) 理論年収500万円の場合、
手数料125万円→100万円に

2024年末頃 サービス開始予定 ※サービス開始時期は変更となる場合がございます。

※画像はイメージとなります。



メディアレーダーキャリアは、
マーケティング人材に特化した成功報酬型採用サイトです。

「事業会社のマーケター」「広告代理店の営業」など
マーケティングにかかわる“現場即戦力人材”とのマッチングを実現します。

費用は採用決定手数料のみの成果報酬型となります。
ご興味ございましたら、お気軽にお問い合わせください。

MERIT
01

求人掲載

0円

MERIT
02

スカウト送信

0円

MERIT
03

会員からの応募

0円

30秒で完了！ まずは資料請求する >>

会社概要

2025年で19期目をむかえ、創業以来、連続増収で成長中です。
各サービスにつきましてご相談・ご不明点などございましたら、お気軽にご連絡下さい。



会社名	株式会社アイズ
設立年月日	2007年2月14日
代表者	福島 範幸
所在地	〒150-0002 東京都渋谷区渋谷3-12-22 渋谷プレステージ7F TEL：03-6419-8505 FAX：03-6419-8506
従業員数	82名(役員・アルバイトを含む) ※2023年6月30日現在
事業内容	プラットフォーム事業 (メディアレーダー、クラウドレーダー、グローバルレーダー) クチコミプロモーション事業 (トラミー、インフルエンサーマーケティング) SNSアカウント運用、SEM(リスティング広告、SEO)など



お問い合わせ

株式会社アイズ メディアレーダー事業部

Mail mr@eyez.jp

Tell 03-6427-6331

下記よりアカウント開設をお待ちしております。

<https://media-radar.jp/baitai.php>